

**FORMACIÓN EJECUTIVA
PARCIALMENTE BONIFICABLE**



caeb[✦]
empresarios

FORMACIÓN ESTRATÉGICA EN DIRECCION COMERCIAL (10 h)

Maó, del 8 al 16 de octubre de 2019

Martes y jueves de 16.00 a 19.30 h
y miércoles de 16.00 a 20.00 h

[INSCRIBIRSE](#)

CAEB Menorca

C/ Artrutx 10E 2º 2ª 07014 Maó

971 35 63 75

menorca@caeb.es - www.caebformacion.com

El seminario aporta conocimientos y experiencias que nos ayudarán a analizar los parámetros necesarios para mejorar la gestión de un equipo en el ámbito comercial y como aportar valor a la organización mejorando los resultados del departamento.

En definitiva este seminario le ayudará a ser la mejor versión de uno mismo dentro del ámbito empresarial desde un enfoque totalmente experiencial.

Objetivos

- Conocer el funcionamiento de los equipos comerciales
- Aprender a crear valor a un equipo o departamento comercial
- Conocer nuestras limitaciones y puntos fuertes que nos ayudarán a tener éxito

Impartido por D. Bartolomé Mercadal

Bartolomé Mercadal tiene experiencia más de 30 años de experiencia en el ámbito comercial desarrollando tareas de responsabilidad en empresas como CEMEX o MADERESA, ahora mismo es Director comercial y de expansión de Sa Cooperativa del Camp de Menorca. A partir de 2017 ha desarrollado el proyecto de creación de una Franquicia de productos de Menorca denominada FARMERS & CO MENORCA que se ha consolidado y ha avanzado hasta la creación de la nueva marca que actualmente aglutina 14 Cooperativas de las Islas Baleares, denominada FARMERS & CO MENORCA, MALLORCA, IBIZA Y FORMENTERA.

Titulado también en Coach Estructural Formado en Barcelona en el CENTRO EUROPEO DE FORMACION OFICIAL EN COACHING.

A quién va dirigido

Todas aquellas personas con roles importantes dentro de un departamento comercial o que aspiren a mejorar su posición dentro de la organización. También a directores generales y gerentes que quieran adquirir capacidades y enriquecerse de las experiencias en las que se trabajará.

Programa

Módulo 1. ¿Que es la gestión comercial?

Módulo 2. Perfil óptimo de un comercial y encaje en el departamento.

Módulo 3. Selección de personal.

Módulo 4. Definición de los objetivos comerciales de una empresa.

Módulo 5. Creación de una buena cartera de clientes.

Módulo 6. Emprendimiento comercial.

Módulo 7. Comunicación al exterior e imagen corporativa.

Módulo 8. Estudios de mercado.

La cuota de inscripción es de 280 € para asociados a CAEB y a partir del 2º inscrito de la misma empresa. 295 € en el resto de los casos. La cuota incluye la asistencia a las sesiones, documentación y cafés. Parcialmente bonificable a través del sistema de bonificación de la Seguridad Social.

REQUISITOS PARA LA INSCRIPCIÓN

Para formalizar la inscripción los interesados deberán remitir la solicitud de inscripción adjunta debidamente cumplimentada a menorca@caeb.es

LUGAR DE REALIZACIÓN

El programa se celebrará en las instalaciones de CAEB Menorca (C/ d'Artrutx 10E, 2º 2ª - 07014 Maó).

INFORMACIÓN Y RESERVAS

[INSCRIPCIÓN ONLINE](#)

CAEB Menorca

C/ d'Artrutx 10E, 2º 2ª. 07014 Maó

TF. 971 35 63 75

menorca@caeb.es · www.caebformacion.com

